# le Centre des Apprentis d'Alsace

CFA DE L'ENSEIGNEMENT CATHOLIQUE

- Institution Don Bosco
- Institution St-Jean
- Institution Ste-Clotilde
- Institution Ste-Jeanne d'Arc
- Institution Ste-Philomène
- Lvcée Charles de Foucauld

#### Lycée Sonnenberg

Lycée St-Joseph de Cluny

#### **Contact UFA**

### Lycée Sonnenberg

CARSPACH

Sabine Nguyen-Duy - Tél. : 03 89 40 97 80 www.lyceesonnenberg.com

Formacode: 34040-34561-34076

Code NSF: 312

Code Rome: D1401-D1406-D1501-M1703-M1704

# Le Centre des Apprentis d'A<u>lsace</u>

*3 Route de Bâle 68000 COLMAR* 

Tél. 03 89 20 83 27 www.cfa-caa-alsace.fr

# BTS IMMO

# Professions Immobilières

CODE RNCP 38380 – Niveau 5 (Bac +2)
Ministère de l'Education Supérieur et de la Recherche
Arrêté du 22 novembre 2023



# Pré-requis

Titulaire d'un baccalauréat ou d'un titre professionnel de niveau IV.

# **Objectifs**

Le titulaire du BTS Professions Immobilières exerce ses missions dans trois pôles principaux d'activités : les activités de location de biens immobiliers, de gestion de copropriétés et de vente immobilière. Il accompagne et conseille ses clients dans la réalisation de leur projet immobilier. Ces derniers vendent ou achètent un bien en résidence principale ou en résidence secondaire, investissent dans l'optique de se constituer un patrimoine avec éventuellement la volonté d'en confier la gestion. leur développement.

## **Débouchés**

- Chef d'entreprise par la création ou la reprise d'une agence ou d'un cabinet d'administration de biens (syndic de copropriété, gestion locative)
- Agent immobilier
- Gestionnaire de biens locatifs,
- Gestionnaire de copropriété,
- Comptable de copropriété,
- Administrateur de biens

#### Durée

- 2 ans -1350 heures
- Rythme de l'alternance variable selon l'UFA

### Résultats session 2023-2024 - Effectifs : 5

100% Taux de réussite

6% Taux de rupture

85% Taux de satisfaction







# BTS IMMO Professions Immobilières

# Compétences visées

#### Conduite du projet immobilier du client en vente et/ou location

- Co-Développer le portefeuille de l'agence
- Conseiller le client
- Mettre en œuvre une communication efficace au service du projet immobilier
- Négocier dans l'intérêt des parties
- Transmettre au notaire un dossier conforme
- Guider le bailleur et le locataire dans la mise en œuvre du projet de location
- Gérer les différentes étapes de la location sur les plans administratif, juridique, financier et comptable
- Présenter les conséquences fiscales des choix opérés
- Exploiter la base de données au service du parcours client

#### Administration des copropriétés et de l'habitat social

- Distinguer juridiquement la copropriété des autres ensembles immobiliers
- Proposer un contrat de syndic adapté
- Prendre en charge la préparation de l'assemblée générale
- Conduire l'assemblée générale dans l'intérêt de la copropriété
- Veiller à l'équilibre financier de la copropriété
- Justifier les éléments financiers auprès des copropriétaires
- Gérer les conflits et les contentieux au sein de la copropriété
- Caractériser le logement social
- Accompagner le bénéficiaire du logement social dans son parcours résidentiel

# Conseil en gestion du bâti dans le contexte de changement climatique

- Informer le client sur les nouvelles contraintes techniques et règlementaires
- Aider le client à analyser les caractéristiques de son bien au regard des enjeux du changement climatique et/ou de ses conséquences
- Orienter le client vers des solutions d'adaptation du projet immobilier
- Informer le client en matière de risque et sinistre communs
- Informer le client en matière de risque et sinistre lié au changement climatique
- Conseiller le client sur les démarches nécessaires à la réalisation de son projet.
- Accompagner le client dans la conclusion d'un acte de VEFA aux plans technique, juridique, commercial

# Construction d'une professionnalité dans l'immobilier

- Analyser et développer l'entreprise immobilière
- Se projeter dans une démarche entrepreneuriale
- Dynamiser la relation client
- Concevoir et mettre en œuvre une communication externe accessible à tous les publics
- Construire son identité professionnelle, y compris numérique
- Concevoir un projet professionnel

#### Modalités d'évaluation

- Epreuves ponctuelles et contrôle en cours de formation (CCF)
- Examen final
- Possibilité de validation par blocs de compétences : oui □ non ☑

# Modalités pédagogiques

- Formation en alternance
- Equipement des salles (vidéo, tableau numérique, ordinateurs et plateaux techniques)
- Enseignements généraux
- Enseignements professionnels
- Enseignants Education Nationale et formateurs
- Calendrier d'alternance sur demande (voir avec l'UFA)

## Poursuite d'études

 Licence professionnelle du domaine immobilier ou en école spécialisée

## Accessibilité

Toutes nos formations sont accessibles aux personnes en situation de handicap. Notre référent handicap est à votre écoute pour l'analyse de vos besoins spécifiques et l'adaptation de votre formation.

Contacter le responsable pédagogique de l'UFA.

# Modalités d'accès

- Pré inscription sur Parcoursup
- Sur dossier et entretien
- Avoir moins de 29 ans

#### **Financement**

- Gratuité en apprentissage
- Financement par l'OPCO de l'entreprise selon son IDCC





